

STRUCTOGRAM®



Das Structogram® zeigt die Persönlichkeitsmerkmale von Menschen mit ihren Ausprägungen. Diese haben enormen Einfluss darauf, wie Sie mit Anderen umgehen, die Welt wahrnehmen, kommunizieren, Projekte steuern, Verhandlungen führen oder Meetings leiten.

Mit Anwendung des Structograms® verbessern Sie umgehend:

- Ihre Führungsqualität und Mitarbeiterzufriedenheit
- Ihre Vertragsabschlussfähigkeit
- Ihre Kommunikationskompetenz
- Den Umgang mit Ihren Stärken und Schwächen

ZIELGRUPPEN:

- Führungskräfte, Projektleiter, Teamleiter und Teams
- Vertriebsleiter und Verkäufer
- Menschen, die oft Verhandlungen führen

MODUL 1: SELBSTKENNTNIS

- Basis für alle weiteren Schritte
- Persönliche Structogram® Analyse
- Einfluss der Persönlichkeit auf das Umfeld
- Stärken und Schwäche des jeweiligen Persönlichkeitstyps

MODUL 2: MENSCHENKENNTNIS

- Menschen schnell einschätzen lernen
- Gesprächsleitfaden: Begrüßung, Gesprächsverlauf, Abschluss
- Reizwörter, Schlüsselwörter
- Typische Verhaltensmuster

MODUL 3: ANWENDUNG

- Teilnehmerorientierte Anwendungen in Führungssituationen, in Verkaufsgesprächen, in der Kommunikation
- Erkennen von wichtigen Grundmotiven, Handlungsmotiven und Kaufmotiven
- Persönlichkeitsspezifische Wörterbücher